



## HWE Business Consulting

### **Unternehmer – Geschäftsführer – Niederlassungsleiter – Personalvermittlung – DEUTSCHLAND - Berlin, Hamburg, Muenchen, Koeln, Frankfurt am Main, Stuttgart, Duesseldorf, Leipzig, Dortmund, Essen, Frankfurt (m/w/d)**

**Standort:** Raum Berlin, Hamburg, Muenchen, Koeln, Frankfurt am Main; Stuttgart, Duesseldorf, Leipzig, Dortmund, Essen

#### **Wer wir sind:**

Wir suchen in Deutschland, Schweiz und auch noch in Österreich:

Die HWE Business Consulting – Executive Search wurde 2013 gegründet und ist ein stark wachsendes Executive Search Unternehmen mit Kunden im gesamten DACH-Raum, die interessierten unternehmerisch denkende Persönlichkeiten die Chance bietet, mit ihr zu wachsen. Der internationale Erfolg der HWE basiert auf ihrer Expertise in verschiedensten Managementlevels, Branchen und ihrem Netzwerk, das es ermöglicht zusammen mit den bestmöglichen Skills in der Suche und Ansprache von Kandidaten innerhalb kürzester Zeit Positionen besetzen zu können.

Wir wenden uns an Senior Entrepreneure mit nachweisbaren Erfolgen in verschiedensten Branchen, die ihre langjährigen Erfahrungen in eine selbständige Tätigkeit einbringen wollen. Mit entsprechendem hohem Engagement und mit der erforderlichen Affinität zum Recruiting ist ein überdurchschnittliches Einkommen möglich, das noch dazu, wie sich jetzt gezeigt hat, krisensicher ist.

Die dafür nötigen Schulungen werden sowie ,die begleitende Unterstützung, kostenlos durchgeführt. Die Tätigkeit kann im Homeoffice durchgeführt werden, ist aber auch größtenteils orts- und zeitunabhängig. Eine Nähe zu den wirtschaftlichen Ballungsorten in Österreich, Deutschland, Schweiz oder auch in anderen europ. Ländern erleichtert die Arbeit.

#### **Aufgaben:**



Akquise von Executive oder Expert Search Projekten unter Ausnutzung Ihres Business Netzwerkes

- Detaillierte Abklärung der zu besetzenden Position und Einholung zusätzlicher nötiger Informationen, um die geeigneten Kandidaten finden und ansprechen zu können
- Festlegung von Suchstrategien und anschließende rasche Suche passender Kandidaten
- Erstellung von Kandidatenberichten und Präsentation der ausgewählten Kandidaten innerhalb der von den Kunden der HWE gewohnt kurzen Zeit
- Beratung des Auftraggebers bei der Auswahlentscheidung
- Begleitung der Kandidaten während des ganzen Prozesses

### Anforderungen:

- Sie sind bereits in der Selbständigkeit oder haben den Wunsch mit bestmöglicher Unterstützung der HWE selbständig zu werden und sich hauptsächlich im Bereich Executive Search zu engagieren.
- Mindestens 15 Jahre Managementenerfahrung
- Erfahrung im Recruiting, Networking, Social Media, von Vorteil
- Souveränes, selbstbewusstes Auftreten im Umgang mit Vorständen, Geschäftsführern und Kandidaten und die Bereitschaft, sich mit Menschen auf verschiedenen Ebenen und Kanälen zu vernetzen
- Kommunikative, überzeugende, engagierte Persönlichkeit, die sich auch vor Kaltakquise nicht scheut

### Was wir bieten können:

- Ohne Einstiegskosten (!) selbständig zu werden
- Freie Wahl des Standortes und Unterstützung beim Aufbau desselben sowie sehr hohem Autonomiegrad und Top-Work-Life-Balance
- Sie erhalten mit dem Know-How der HWE die Möglichkeit ohne Kosten eine selbständige Unternehmenseinheit in einem etablierten Verbund von gleichartigen, etablierten und erfolgreichen Personalberatern auf- und auszubauen.
- Kostenfreie Trainings (Vertrieb, Search und Bewerbertraining) und laufende Unterstützung
- Kostenfreie Schaltung von Inseraten
- Möglichkeit von Nebentätigkeiten neben der Position des Managing Partners der HWE

Wenn Sie an dieser herausfordernden Position Interesse haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung bevorzugt über unsere Karriereplattform. Bei Fragen stehen wir Ihnen unter den unten angegebenen Kontaktdaten gerne zur Verfügung!

[Jetzt bewerben](#)

HWE Business Consulting  
 Bürgergasse 5a, A-8010 Graz  
 0043 316 81 05 35 – 0  
[office@hwe-bc.at](mailto:office@hwe-bc.at)